



## Formation Passion Détail

### Technique de vente : comment fermer la vente avec Jean Jetté



**Quand :** mardi 31 janvier  
**Heure :** 18 h 30  
**Où :** Chambre de commerce  
780, av. de L'Hôtel-de-Ville  
Saint-Hyacinthe  
**Coût :** 35 \$ plus taxes

Vous avez fourni toutes les informations que votre client vous a demandées ! Votre entretien s'est bien déroulé. Tout semblait dans la poche, mais... votre client n'a pas acheté. Pourquoi donc ?

Voici une formation qui se concentre uniquement sur l'étape ultime de la vente : la conclusion.

Vous apprendrez :

- Comment conclure votre vente étape par étape... *pas seulement à la fin !*
- Comment utiliser la méthode de « c'est l'évidence même ! »
- Comment aider votre client à prendre sa décision logiquement.

Par des exercices de groupe, nous tenterons de vous débarrasser de votre vieille habitude d'essayer de conclure des ventes en apprenant plutôt à le demander. Nous testerons votre habileté à provoquer le moment opportun pour passer à l'action.

Cette formation s'adresse aux commerçants indépendants, aux propriétaires d'entreprise et de service et aux petites PME ayant à traiter avec de la clientèle.

**J'assisterai à la formation !**

Nom : \_\_\_\_\_

Nom : \_\_\_\_\_

Nom : \_\_\_\_\_

Entreprise : \_\_\_\_\_

Téléphone : \_\_\_\_\_

Réservation avant midi lundi 30 janvier au 450 773-3474 ou par télécopieur au 450 773-9339 ou par courriel au [chambre@chambrecommerce.ca](mailto:chambre@chambrecommerce.ca)  
ou encore sur notre site Internet [www.chambrecommerce.ca](http://www.chambrecommerce.ca)

Un délai de 1 jour ouvrable est exigé pour l'annulation d'une activité. Dépassé ce délai, la personne inscrite devra payer les frais selon le montant prévu pour l'activité.

*Nos partenaires associés*